



eQ-3 als Teil der ELV/eQ-3 Gruppe zählt seit fast 40 Jahren als Entwicklungshaus und Hersteller von Elektronikprodukten zu den Innovations- und Technologieführern für Home Control. Mit über 200 Produkttypen bietet eQ-3 das industrieweit breiteste Angebotsportfolio und ist mit mehr als 23 Millionen vermarkteten Funklösungen in mehr als einer Million Haushalte heute der europäische Marktführer für Smart Home. Um das starke Wachstum der vergangenen Jahre weiter zu unterstützen, bauen wir auf allen Ebenen unsere Expertenteams aus.

Als erfahrene/r Vertriebs-Spezialist/in schätzen Sie die Bandbreite vielseitiger Vertriebsaufgaben in einer schnell wachsenden Branche? Dann freuen wir uns auf Ihre Mitwirkung als

Sales Operations Specialist (m/w)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Kompetente und selbstständige Unterstützung des Key Account Managements sowie des Vertriebsaußendienstes bei der Betreuung bestehender und neuer Kunden
- Auftragsabwicklung inkl. Disposition, Lagerüberwachung und Begleitung interner Prozesse zur Sicherstellung von Lieferterminen und Einhaltung der individuellen Vertragsvereinbarungen und auftragspezifischer Anforderungen
- Ansprechpartner bei unterschiedlichen Kundenanfragen im Innendienst
- Pflege und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen und der Kundenzufriedenheit
- Erarbeitung von Markt-/Produktdaten als Planungs-/Entscheidungsgrundlage und für Präsentationen
- Eigenständige Bearbeitung und Betreuung kleinerer Projekte und Kunden
- Mitwirkung bei der Analyse und Optimierung von Prozessen
- Vertriebscontrolling (Erstellung von Reports, Prognosen, Kalkulationen)

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Betriebswirtschaftsstudium oder eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales Operations / Vertriebsinnendienst in einem Industrieunternehmen oder einer vergleichbaren Position
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Flexibilität verbunden mit selbständigem, engagiertem Arbeiten im Team
- Zielorientierte, präzise und strukturierte Arbeitsweise und ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Interesse, sich ein Grundverständnis der Funktion technischer Produkte für den Consumer Markt (Smart Home) anzueignen
- Routinierter Umgang mit MS-Office, ERP-Systemen und dem Internet
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Es erwartet Sie eine spannende und verantwortungsvolle Position in einer innovativen und stark wachsenden mittelständischen Unternehmensgruppe mit internationaler Ausrichtung. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt durch kurze Entscheidungswege, ein kollegiales und teamorientiertes Miteinander, ein modernes Arbeitsumfeld und eine Firmenkultur, die engagierten Mitarbeitern Respekt und Anerkennung sichert. Mit regelmäßigen Feedbacks und individuellen Weiterbildungsmaßnahmen fördern wir Ihre fachliche und persönliche Entwicklung.

Sind Sie in Zukunft dabei? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – bevorzugt per E-Mail – an bewerbung@eq-3.de unter der Kennziffer 4150-18-10.